



Share this Article: <https://www.hengstfootwear.com/vacature-sales-support-medewerker/>

Sales Support Medewerker M/V

Organisation : Hengst Footwear B.V.
Industry : Groothandel in schoenen
Location : Steenwijk
Function Cat. : Sales - Verkoop
Contract : parttime - fulltime
Hours : 32-40 uur
Salary : € - € 2500 FT
Start date :
Date posted : 22 April 2021



Ons jonge en ambitieuze team zoekt per direct een enthousiast teamlid voor de afdeling Sales, in de functie van:

Sales Support Medewerker

MBO

32-40 uur

Steenwijk

Als Sales Support Medewerker organiseer jij alles wat nodig is om optimale service te verlenen aan onze klanten en (interne) organisatie in binnen- en buitenland. Je adviseert en ondersteunt onze vertegenwoordigers, bestaande en-of nieuwe klanten, om goed, duurzaam en rendabel te kunnen werken met onze topkwaliteit producten en accessoires.

Ieder mode-seizoen is bij ons anders. Onze (inter-)nationale klanten waarderen onze flexibiliteit en innovatieve ideeën. We denken graag mee in oplossingen voor de klanten. Jij kunt hierin, als Sales Support Medewerker, een belangrijke rol spelen. Ben jij oplossingsgericht en kan jij goed samenwerken? Bij ons krijg je de ruimte om initiatieven te nemen en een bijdrage te leveren aan de verdere ontwikkeling van onze organisatie naar een volgende generatie.

Je wordt onderdeel van ons jong en gedreven team. Als één team werken we, met alle disciplines, samen aan een optimale klantrelatie. Duurzame samenwerking met onze klanten realiseren wij door samen te ondernemen. Wij zijn lid van de Business Social Compliance Initiative (BSCI). Wij zetten ons in voor betere arbeidsomstandigheden in de eigen productieketens. Help ons mee!

Functieomschrijving

Als Sales Support Medewerker ga je onder andere de volgende werkzaamheden verrichten:

- Correct en tijdig verwerken van zowel offertes, orders, verzendingen, retourzendingen als reclames.
- Documentatie verzamelen en verwerken voor import- en exportverzendingen en verschepingen.
- Je zorgt voor een goed verloop van het offerte-traject, waarbij je de schoenen-monsters juist registreert, tijdig verstuurt en follow up doet.
- Onderhouden van contacten met bestaande klanten en vertegenwoordigers, waarbij je meedenkt in oplossingen voor verkoopstimulering bij onze klanten.
- Constant verbeteren van onze verkoopprocessen, waarbij je initiatief neemt voor verbeteringen en jezelf flexibel opstelt bij veranderingen.
- Verkooprapportages opstellen, waarbij je trends signaleert en adviezen geeft over de ontwikkelingen in de markt.

Functie-eisen

Wij verwachten dat je over het volgende beschikt:

- Minimaal opleiding MBO-4, bij voorkeur een commerciële opleiding of retail opleiding.
- Enkele jaren werkervaring, bij voorkeur in een internationale werkomgeving.
- Interesse in mode, met name in schoenen. Affiniteit met een groothandelsbedrijf is een pré.
- Je bent resultaatgericht en je hebt empathisch vermogen.
- Je kunt goed samenwerken, je bent proactief en klantgericht.
- Je bent flexibel en stressbestendig.
- Je kunt goed communiceren in de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift. Beheersing van de Duitse taal is gewenst.

Arbeidsvoorwaarden

Het volgende kun je van ons verwachten:

- Enthousiaste collega's met veel vakkennis en een gevoel voor humor.
- Bij ons krijg je ruimte om jezelf verder te ontwikkelen.
- Introductieprogramma, waarbij je de passie van ons vak snel zult ontdekken.
- Je start met een tijdelijk contract.

Spreekt de vacante functie je aan? Solliciteer voor **10 mei 2021** bij Hengst Footwear B.V. Stuur een korte motivatie en jouw CV naar: vacature@hengstfootwear.com. Je ontvangt binnen drie werkdagen een reactie van ons. Heb je vragen over de vacature? Neem contact op met Belinda van Drie, HRM, telefoonnummer: 0643155729 (ook buiten kantoor tijden).

Kijk voor meer informatie over onze organisatie op onze website: www.hengstfootwear.com .

Wij maken graag direct contact met kandidaten voor onze vacatures. Acquisitie wordt daarom niet op prijs gesteld.